



**PROPOSAL PROGRAM KREATIVITAS MAHASISWA  
JUDUL PROGRAM**

**PEMBUATAN “SI POT BU DOSEN”  
(ES KRIM POT BUAH DENGAN DODOL DAN SIRUP KERSEN)  
SEBAGAI PELUANG KERJA YANG MENJANJIKAN**

**BIDANG KEGIATAN:  
PKM KEWIRAUSAHAAN**

Diusulkan oleh:

Avira Kristin Mahadewi	(5401415007/2015)
Winda Yuliana	(5401415001/2015)
Ima Selpiana	(5401415012/2015)
Kartini	(5401415013/2015)
Anggun Safitri Febriani	(5401414026/2014)

**UNIVERSITAS NEGERI SEMARANG  
SEMARANG  
2015**

## PENGESAHAN PKM-KEWIRAUSAHAAN

1. Judul Kegiatan : “SI POT BU DOSEN” (ES KRIM POT BUAH DENGAN DODOL DAN SIRUP KERSEN)
2. Bidang Kegiatan : PKM-K
3. Ketua Pelaksana Kegiatan
  - a. Nama Lengkap : Avira Kristin Mahadewi
  - b. NIM : 5401415007
  - c. Jurusan : PKK
  - d. Universitas : Universitas Negeri Semarang
  - e. Alamat Rumah dan Telp / HP : Desa Winong RT13/RW03 Kec. Pati, Kab. Pati
  - f. Alamat email : Avira\_kristin@yahoo.com
4. Anggota Pelaksana Kegiatan/Penulis : 4 orang
5. Dosen Pendamping
  - a. Nama Lengkap dan Gelar : Dra.Dyah Nurani.S. M.Kes
  - b. NIDN : 0010076013
  - c. Alamat Rumah : Jl. Prasetya abdi bangsa I/7 Semarang
  - d. No Tel./HP : 081575173307
6. Biaya Kegiatan Total :
  - a. Dikti : Rp. 11.597.000,-
  - b. Sumber lain : -
7. Jangka Waktu Pelaksanaan : 3 bulan

Semarang, 8 Oktober 2015

Menyetujui,  
Ketua Jurusan

Ketua Pelaksana Kegiatan

Dra. Hj Wahyuningsih, M.Pd  
NIP.196008081986012001

Avira Kristin Mahadewi  
NIM.5401415007

Pembantu Rektor Bidang Kemahasiswaan

Dosen Pendamping

Dr. Bambang Budi Raharjo, M.si  
NIP.196012171986011001

Dra.Dyah Nurani.S. M.Kes  
NIDN. 0010076013

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
HALAMAN PENGESAHAN .....	ii
DAFTAR ISI .....	iii
DAFTAR TABEL.....	iii
DAFTAR GAMBAR .....	iii
RINGKASAN .....	iv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1.Latar Belakang .....	1
1.2.Rumusan masalah .....	2
1.3.Tujuan .....	2
1.4.Luaran yang Diharapkan .....	2
1.5.Kegunaan Program .....	2
BAB II GAMBARAN UMUM RENCANA USAHA .....	3
2.1. Prospek Usaha .....	3
2.2. Kelebihan Usaha.....	3
2.3. Peluang Pasar.....	3
2.4. Strategi Pemasaran yang Akan Ditempuh .....	3
2.5. Gambaran Model / Produk Jadi .....	4
2.6. Analisis Produk / Operasi .....	5
2.7. Rencana Harga Penjualan Produk .....	7
BAB III METODE PELAKSANAAN .....	9
3.1. Pra Kegiatan.....	9
3.2. pelaksanaan Kegiatan .....	9
3.3. Pasca Kegiatan.....	10
BAB IV ANGGARAN BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN .....	10
4.1. Rancangan Biaya .....	10
4.2. Jadwal Kegiatan .....	11
LAAMPIRAN-LAMPIRAN .....	12
Lampiran 1. Biodata Ketua dan Anggota dan Dosen Pendamping .....	12
Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan .....	18
Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Kegiatan dan Pembagian Tugas .....	24
Lampiran 4. Surat Pernyataan Ketua Kegiatan .....	25

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. Rekapitulasi Biaya .....	10
Tabel 2. Jadwal Kegiatan .....	11

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Label Usaha.....	4
Gambar 2. Gambaran Produk Jadi .....	4

## RINGKASAN

Kersen salah satu buah yang banyak kita temui dan orang-orang juga menyukainya. Namun banyak orang menyajikan kersen tanpa diolah dan langsung dimakan. Padahal sebenarnya kersen dapat disajikan sebagai es krim pot buah yang dikombinasikan dengan buah lain dan buah kersen juga dapat dibuat menjadi dodol sebagai pelengkap dari es krim pot buah sehingga terlihat lebih lezat dan menarik. Disini kami akan membuat buah kersen memiliki nilai jual yang tinggi. Pohon kersen dapat kita jumpai dimana-mana namun sebagian orang tidak menyukai kersen maka dari itu kami akan menyajikan kersen secara berbeda. Dengan memanfaatkan buah-buahan dan kersen sebagai dodol pelengkap es krim pot buah, kami membuat dessert es krim pot buah yang segar berkhasiat dan tentunya bernilai jual tinggi yang tidak hanya dinikmati oleh anak-anak tetapi orang dewasa juga. **SI POT BU DOSEN** dibuat dengan memadukan buah papaya, melon, nangka dan dilengkapi dodol dari kersen yang baik untuk kesehatan. Produk ini sangat layak di pasarkan dan tentunya memiliki prospek usaha yang baik. Dalam produksi usaha ini memiliki kelebihan-kelebihan yang menguntungkan bagi konsumen maupun penjualnya. Peluang pasar yang didapat dari usaha ini dilihat produk **ES KRIM POT BU DOSEN** yaitu sebagai dessert pereda haus, penunda lapar dan juga baik untuk kesehatan, membuat produk dessert ini memiliki nilai lebih dari produk lainnya yang sejenis. Dalam analisis usaha, *BEP (Break Event Point)* Produksi mampu dicapai dalam jangka waktu yang relatif singkat yaitu dengan target penjualan 1.500 produk perbulan. Sedangkan balik modal dalam kegiatan ini mampu dicapai selama 30 hari dengan penjualan 50 unit per hari. Melihat dari segi produk yang unggul, baik untuk kesehatan dan diminati oleh masyarakat serta dari segi profit yang menguntungkan, kami yakin dengan berjalannya kegiatan ini buah kersen yang sebelumnya tidak berharga mampu kami rubah menjadi pundi-pundi rupiah yang menguntungkan.

## **BAB I. PENDAHULUAN**

### **1.1. Latar belakang**

Pohon kersen adalah pohon yang banyak kita jumpai di beberapa daerah di Indonesia. Banyak orang menyebut kersen sebagai buah cerry. Buah kersen memiliki warna hijau ketika masih muda dan warna merah ketika sudah masak. Selain sebagai buah, kersen juga memiliki manfaat bagi kesehatan manusia. Seperti bermanfaat untuk mengobati asam urat, menyembuhkan diabetes, meredakan flu. Ada orang yang kurang menyukai kersen untuk dimakan secara langsung, maka dari itu buah kersen akan kami olah menjadi sirup dan dodol yang nantinya akan dipadukan dengan es krim pot, yang tetap memiliki banyak khasiat bagi kesehatan. Dengan disajikannya buah kersen dalam bentuk seperti ini diharapkan agar orang yang tidak suka mengonsumsi kersen akan dapat mengkonsumsinya dan merasakan khasiatnya. Dengan di olahnya kersen dan dipadukan dengan es krim pot akan menambah nilai jual yang lebih tinggi. Apalagi akhir-akhir ini, es krim pot banyak dikenal oleh masyarakat, dan inovasi seperti ini belum ada dipasaran. Dan bagi sebagian orang yang tidak suka dengan kersen dapat mencobanya setelah menjadi es krim pot ini. Es ini memiliki harga yang terjangkau bagi kantong Mahasiswa dan rasanya pun tidak kalah lezat dari dessert lain. Karena masyarakat tidak banyak tahu bahwa kersen memiliki banyak manfaat, kadang buah kersen sampai jatuh ketanah dan hanya diinjak-injak orang. Padahal jika diolah dan dikembangkan buah ini dapat dijadikan sebuah usaha yang menghasilkan profit bagi pemroduksinya. Melihat keadaan semacam itu sangat di sayangkan buah yang seharusnya mahal harganya tapi hanya dianggap buah yang tidak berharga.

Setiap 100 gram kersen terkandung : air (77,8 gram), protein (0,384 gram), lemak (1,56 Gram), karbohidrat (17,9 gram), serat (4,6 gram), abu (1,14 gram), kalsium (124,6 mg), fosfor (84mg), besi (1,18 mg), karoten (0,019g), tianin (0,065g), ribofalin (0,037g), niacin (0,554 g) dan kandungan vitamin C (80,5 mg) nilai energi yang dihasilkan adalah 380KJ/100 gram. Adapun klasifikasi dari Kersen adalah sebagai berikut: Kerajaan : Plantae, Divisio : Magnoliophyta, Kelas : Magnoliopsida, Ordo : Malvales, Familia : Muntingiaceae, Genus : Muntingia L, Species : Muntingia calabura. Buah kersen ini juga dapat digunakan sebagai alternatif untuk mengobati beberapa penyakit sebelum pergi ke dokter. Dikembangkannya buah kersen ini diharapkan akan menjadi usaha tetap bagi yang mengolah selain itu tidak lagi ada kersen yang jatuh dari pohonnya, berserakan di jalan dan menjadi barang yang tidak berguna. Selain manfaat dan kandungannya kersen dapat dijadikan produksi lokal yang memiliki peluang tinggi. Maka dari itu kami memilih buah kersen sebagai bahan untuk kami olah.

## 1.2. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah yang telah diuraikan dapat dirumuskan permasalahan-permasalahan sebagai berikut :

- a. Bagaimanakah mengolah kersen menjadi olahan yang memiliki nilai jual yang lebih tinggi ?
- b. Bagaimana cara memanfaatkan kersen yang jumlahnya melimpah dan memberikan profit bagi pengolahnya ?
- c. Bagaimana berinovasi dengan trend es krim pot masa kini?

## 1.3. Tujuan

Tujuan yang hendak dicapai dengan adanya program kewirausahaan ini, diantaranya yaitu:

- a. Memberi kesempatan bagi masyarakat yang tidak menyukai kersen untuk merasakan buah kersen setelah menjadi dessert.
- b. Meningkatkan harga jual kersen yang semula hanya berjatuhan dari pohonnya menjadi lebih berharga.
- c. Mengurangi keluhan masyarakat karena penyakit yang di deritanya.

## 1.4. Luaran yang Diharapkan

Adapunluaran yang diharapkan dari program ini adalah:

- a. Di produksinya es krim pot ini akan membuat masyarakat menyukai dan mengkonsumsi kersen dengan cara yang berbeda.
- b. Memberikat profit bagi yang memproduksi es ini.
- c. Masyarakat lebih peduli terhadap lingkungan sekitar dan dapat memanfaatkan barang yang sebelumnya telah disia-siakan.

## 1.5. Kegunaan Program

Manfaat yang diharapkan dari terlaksanakanya program ini adalah :

- a. Bagi Pemerintah
  - 1) Membantu pemerintah dalam mengurangi jumlah pengangguran di daerah setempat.
- b. Bagi Masyarakat
  - 1) Memberikan lapangan pekerjaan bagi masyarakat sekitar.
  - 2) Memproduksi sebuah produk yang dapat bermanfaat bagi masyarakat sebagai sebuah obat.
- c. Bagi Akademisi
  - 1) Meningkatkan rasa peduli mahasiswa dan menciptakan peluang usaha.
  - 2) Meningkatkan nilai jual buah kersen yang masih belum dimanfaatkan dengan maksimal dan mendapatkan keuntungan.

## **BAB II. GAMBARAN UMUM RENCANA USAHA**

### **2.1 Prospek Usaha**

Manusia membutuhkan minum setiap saat untuk melakukan segala suatu kegiatan baik anak-anak hingga dewasa. Tidak sedikit pula masyarakat memanfaatkan kondisi itu untuk mendapatkan keuntungan dengan berjualan air mineral dan minuman yang hanya sekedar minuman memiliki rasa tanpa adanya khasiat.

Dengan memanfaatkan buah-buahan dan kersen sebagai dodol dan sirup pelengkap es krim pot, kami membuat es krim pot buah yang segar berkhasiat dan tentunya bernilai jual tinggi yang tidak hanya dinikmati oleh anak-anak tetapi orang dewasa juga. SI POT BU DOSEN dibuat dari es krim yang dipadukan buah pepaya, melon, nangka yang dilengkapi dodol dan sirup dari kersen yang baik untuk kesehatan. Produk ini sangat layak di pasarkan dan tentunya memiliki prospek usaha yang baik.

### **2.2 Kelebihan Usaha**

Kelebihan dari SI POT BU DOSEN ini adalah sebagai berikut :

- a. Buah kersen banyak tumbuh dimanapun sehingga dapat diperoleh dengan harga yang terjangkau.
- b. Memiliki banyak manfaat yaitu sebagai peredah haus, penunda lapar juga bisa berfungsi sebagai kesehatan.
- c. Proses pembuatannya tradisional dan dijamin sterilisasinya.
- d. Keunikan produk yang berbeda dengan produk lainnya yang sejenis.

### **2.3 Peluang Pasar**

Melihat produk es krim pada saat sekarang banyak diminati masyarakat, kami menginovasikan es krim pot menjadi SI POT BU DOSEN yaitu Es Krim Pot Buah dengan Dodol dan Sirup Kersen sebagai dessert peredah haus, penunda lapar dan juga baik untuk kesehatan. Produk dessert ini memiliki nilai lebih dari produk lainnya yang sejenis. Dengan kelebihan yang dimiliki membuat peluang pasar akan semakin besar karena masyarakat cenderung memilih produk yang enak, segar, unik dan memiliki khasiat kesehatan.

Karena produk dessert ini terbuat dari buah-buahan yang dapat diperoleh dengan harga yang murah, maka ini akan menunjang harga jual produk yang tidak terlalu mahal sehingga mampu dijangkau oleh semua kalangan masyarakat.

### **2.4 Strategi Pemasaran yang Akan Diterapkan**

Strategi pemasaran yang akan digunakan dalam usaha penjualan SI POT BU DOSEN ini yaitu :

- a. Kebijakan Harga

Harga yang diberikan kepada pelanggan yaitu sebesar harga produksi dan profit yang di tentukan oleh pemilik.

b. Kebijakan Promosi

Untuk meningkatkan hasil penjualan maka perlu dilakukan promosi. Bentuk promosi ini diantaranya yaitu dengan menggunakan pamflet, spanduk, dan media promosi lainnya. Selain itu upaya ekspansi kami lakukan dengan cara “online shop “ melalui website, facebook, twitter, IG (instagram). Sehingga sasaran pemasaran bukan hanya untuk masyarakat sekitar UNNES melainkan di sekitar Gunung Pati.

c. Label / Merek Usaha.

Gambar 1. Label Usaha



Label ini merupakan identitas produk yang akan kami pasang pada cup. Label dibuat dengan kertas HVS, untuk meminimalkan harga.

2.5 Gambaran Model / Produk Jadi



Gambar 2. Gambaran Produk Jadi

## 2.6 Analisis Produk / Operasi

### a. Bahan baku, bahan penolong dan peralatan yang digunakan

#### 1) Bahan baku dan bahan penolong

Bahan baku yang di gunakan dalam membuat sirup kersen yaitu 500 gram, buah kersen, 1500 ml air, 1 kg gula pasir, kayu manis, garam dan vanili. Bahan untuk membuat dodol yaitu buah kersen, tepung beras ketan, santan kelapa, gula jawa. Dan untuk membuat es krim pot bahannya adalah melon, pepaya, nangka, es krim, sirup kersen, dodol kersen.

#### 2) Peralatan dan perlengkapan

Jenis peralatan dan perlengkapan yang di gunakan dalam usaha ini antara lain :

##### Peralatan

- |                            |                           |
|----------------------------|---------------------------|
| a) Wajan                   | n) Pompa galon            |
| b) Pengaduk                | o) Ember                  |
| c) Alat penggiling/blender | p) Kain serbet            |
| d) Kompor                  | q) Toples buah            |
| e) Cetakan/baki            | r) Teko air               |
| f) Cetakan buah            | s) Panci                  |
| g) Mangkok                 | t) Cetakan es krim        |
| h) Kursi                   | u) Sendok dan pot plastik |
| i) Banner , pamflet.       | v) Pisau                  |
| j) Gerobak                 | w) Sedotan                |
| k) Plastik kresek          | x) Sendok buah            |
| l) Stop kontak             | y) Talenan                |
| m) Galon dan botol         |                           |

##### Perlengkapan

- Sewa tempat usaha
- Label.
- Banner , pamflet.

### b. Analisis Keuangan Investasi yang diperlukan

#### Investasi awal :

Sewa tempat usaha 3 bln	Rp. 1.500.000,-
Buah kersen 6 kg @Rp.15.000,-	Rp. 90.000,-
Buah melon 5 buah @Rp.15.000,-	Rp. 75.000,-
Buah pepaya 5 buah @Rp. 4.000,-	Rp. 20.000,-
Buah nangka 3 buah @Rp. 25.000,-	Rp. 75.000,-
Tepung beras ketan 12 kg @Rp. 15.000,-	Rp. 180.000,-
Gula jawa 12 kg @Rp. 15.000,-	Rp. 180.000,-
Gula pasir 12 kg @Rp. 10.000,-	Rp. 120.000,-

Santan kelapa 12 buah @Rp. 5.000,-	Rp. 60.000,-		
Es krim	Rp. 3.000.000,-		
Kayu manis 1 kg @Rp. 10.000,-	Rp. 10.000,-		
Vanili 12 bungkus @Rp. 500,-	Rp. 6.000,-		
Garam 250 gram @Rp. 1.500,-	Rp. 1.500,-		
Susu cair 9 kaleng @Rp. 8.000,-	Rp. 72.000,-		
Sabun cuci piring 600 ml @Rp. 8.000	Rp. 8.000,-		
Spon cuci piring 2 buah @Rp. 2.000,-	Rp. 4.000,-		
Pisau 4 buah @Rp. 10.000,-	Rp. 40.000,-		
Pot plastik 125 lusin @Rp. 10.000,-	Rp. 125.000,-		
Gerobak	Rp. 1.500.000,-		
Blender	Rp. 150.000,-		
Talenan 2 buah @Rp. 5.000,-	Rp. 10.000,-		
Mangkok 2 buah @Rp. 7.500,-	Rp. 15.000,-		
Kursi 7 buah @Rp. 15.000,-	Rp. 105.000,-		
Sendok 126 lusin @Rp. 3.000,-	Rp. 378.000,-		
Sedotan besar 3 bungkus @Rp. 7.500,-	Rp. 22.500,-		
Plastik kresek 3 pack @Rp. 5.000,-	Rp. 15.000,-		
Cetakan es krim	Rp. 50.000,-		
Stop kontak	Rp. 30.000,-		
Galon + air	Rp. 50.000,-		
Isi ulang air 8 galon @Rp. 5.000	Rp. 40.000,-		
Pompa galon	Rp. 25.000,-		
Pengaduk	Rp. 10.000,-		
Kompur gas	Rp. 250.000,-		
Tabung Gas	Rp. 150.000,-		
Isi ulang gas 3 tabung @Rp. 20.000,-	Rp. 60.000,-		
Cetakan buah 4 buah @Rp. 10.000,-	Rp. 40.000,-		
Wajan	Rp. 30.000,-		
Panci	Rp. 25.000,-		
Cetakan dodol/ baki	Rp. 20.000,-		
Ember 2 buah @Rp. 20.000,-	Rp. 40.000,-		
Kain serbet 3 @Rp. 5.000,-	Rp. 15.000,-		
Teko	Rp. 15.000,-		
Tempat sampah	Rp. 5.000,-		
Toples buah besar 4 buah @Rp. 15.000	Rp. 60.000,-		
Sendok buah besar 1 buah @Rp. 5.000	Rp. 5.000,-		
<b>Jumlah investasi awal</b>	<b>Rp. 10.309.000,-</b>		
<b>Penyusutan Aktiva</b>			
No	Nama aktiva	Umur Ekonomis	Penyusutan
1.	Blender	5	Rp. 20.000,-
2.	Pisau	5	Rp. 3000,-

3. <u>Kompor</u>	5	Rp. 10.000,-
Jumlah penyusutan		Rp. 33.000,-
<b>Biaya operasional perbulan :</b>		
<b>Biaya operasional</b>		
Listrik		Rp. 100.000,-
Promosi		Rp. 100.000,-
Biaya karyawan		Rp. 630.000,-
<u>Biaya bahan penolong</u>		<u>Rp. 440.000,-</u>
<b>Jumlah Biaya Operasional</b>		<b>Rp. 1.270.000,-</b>

## 2.7 Rencana Harga Penjualan ES SERBU DOSEN

Rencana harga per produk Rp. 7.000 dengan jumlah produksi 50 produk per hari atau 1500 produk per bulan ( 30 hari ).

Jumlah penjualan	: Rp. 10.500.000,-
Bahan habis pakai	: Rp. 5.789.000,-
<u>Biaya bahan penolong</u>	<u>: Rp. 1.157.900,-</u>
Laba kotor	: Rp. 3.553.100,-
Harga pokok produksi	: Rp. 5.789.000,- / 1500 = Rp. 3.859,-
Harga jual yang diinginkan	: Rp. 7.000,-
Asumsi produk yang terjual	: Rp. 10.500.000,-
Perkiraan laba / rugi ( per 1500 produk )	
Penjualan	: Rp. 10.500.000,-
Harga pokok produksi	: Rp. 5.789.000,-
Laba kotor	: Rp. 3.553.100,-
Beban operasional	: Rp. 1.270.000,-
Laba bersih	: Rp. 3.441.000,-

Catatan : dalam satu bulan SI POT BU DOSEN yang diproduksi sebanyak 1500 produk.

1). Biaya tetap	: Rp. 1.270.000,-
2). Biaya variabel	: Rp. 4.730.000,-
Bahan habis pakai	: Rp. 5.789.000,-
Peralatan penunjang	: Rp. 4.631.600,-
Perjalanan	: Rp. 579.000,-
Total biaya produksi 1 bulan	
= Biaya variabel per bulan + Biaya tetap per bulan	
= Rp. 4.730.000,- + Rp. 1.270.000,-	
= Rp. 6.000.000,-	

### **Biaya per Unit**

Total biaya 1 bulan / jumlah produk yang di produksi perbulan  
Rp.6.000.000,- / 1500 = **Rp. 4.000**

Dengan menjual produk seharga Rp. 7.000,- maka **keuntungan per produk** adalah sebesar

$$\begin{aligned} &= \text{Harga per produk} - \text{biaya produksi per Unit} \\ &= \text{Rp. 7.000,-} - \text{Rp. 4.000} \\ &= \mathbf{\text{Rp. 3.000}} \end{aligned}$$

### Harga perUnit

Harga per Unit yang diterapkan untuk setiap SI POT BU DOSEN adalah **Rp. 7.000**

### Modal awal

Modal awal yang diperlukan dihitung dalam satuan 1 bulan untuk biaya variabel sedangkan untuk biaya tetap dihitung secara keseluruhan.

Modal awal = **RP. 11.597.000,-**

### Analisis Titik Impas

Analisis titik impas atau Break Event Point (BEP) di bedakan menjadi BEP harga dan BEP produksi, dengan perhitungan sebagai berikut :

BEP dalam Rupiahnya

$$\begin{aligned} &= \text{Biaya Tetap} / (\text{kontribusi margin per unit} : \text{Harga per unit}) \\ &= \text{Rp.1270.000,-} / (\text{Rp. 3000,-} : \text{Rp. 7.000,-} ) \\ &= \text{Rp. 1270.000,-} / 0.43 \\ &= \text{Rp 2.953.488,-} \end{aligned}$$

BEP dalam Unit

$$\begin{aligned} &= \text{Biaya Tetap} / (\text{harga per unit} - \text{biaya variabel per unit} ) \\ &= \text{Rp. 1270.000,-} / (\text{Rp. 7.000,-} - \text{Rp.3.153,-} ) \\ &= \text{Rp. 1270.000,-} / \text{Rp. 3.846,-} \\ &= 330,2 = 330 \end{aligned}$$

Jadi, untuk mencapai titik impas maka dalam 1 bulan SI POT BU DOSEN yang harus terjual pada toko adalah **330 buah** atau penjualan mencapai nilai

**Rp 2.310.000,-**

### Analisis Keuangan

Cacatan : Analisis keuntungan dihitung selama 1 bulan.

$$\begin{aligned} \text{a. B} - \text{C} &= \text{Keuntungan} = \text{Total Pendapatan} - \text{Total Biaya Produksi} \\ &= (\text{Harga per unit} \times \text{jumlah produksi} ) - \text{Total Biaya} \\ &\text{Produksi} \\ &= (\text{Rp. 7.000} \times 1500 ) - \text{Rp. 5.789.000,-} \\ &= \text{Rp. 10.500.000,-} - \text{Rp. 5.789.000,-} \\ &= \text{Rp. 4.711.000,-} \end{aligned}$$

Jadi keuntungan yang diperoleh dengan menjual **1500 buah ES SERBU DOSEN** dengan harga Rp 7.000,- per Unit dalam 1 bulan adalah

**Rp. 4.711.000,-**

b. B/C ( Benefit Cost Ratio

$$= \text{pendapatan} / \text{biaya produksi}$$

$$= \text{Rp. } 10.500.000,- / \text{Rp. } 5.789.000,-$$

$$= 1,81$$

B/C lebih dari satu , maka usaha boleh dilanjutkan

### **Pengembalian Modal**

Catatan : Dalam 1 bulan diproduksi 1500 unit **SI POT BU DOSEN**.

**SI POT BU DOSEN** yang harus dijual per hari =  $1500 \text{ unit} / 30 = 50$  unit per hari.

$$\begin{aligned} \text{Maka , Pay Back Period} &= \text{BEP Produksi} / \text{penjualan per hari} \\ &= 1500 \text{ unit} / 50 \text{ unit per hari} \\ &= 30 \text{ hari} \end{aligned}$$

Jadi modal akan kembali dalam jangka waktu **30 hari** dengan penjualan **50 unit per harinya**.

## **BAB III. METODE PELAKSANAAN**

Pelaksanaan program usaha penjualan SI POT BU DOSEN ini terdiri dari tiga tahap yaitu :

### **3.1 Pra Kegiatan**

#### a. Perencanaan Produksi

Pada tahap perencanaan ini semua anggota berkumpul guna membahas rencana kegiatan kedepan, pembentukan sie kegiatan serta merumuskan langkah – langkah baik dalam hal produksi, promosi, kerjasama mitra maupun penyusunan proposal usaha.

#### b. Persiapan produksi

Sebelum memproduksi SI POT BU DOSEN, langkah awal yang perlu di lakukan adalah persiapan prosuksi. Dalam persiapan produksi ini terdapat dua kegiatan utama yaitu persiapan alat dan persiapan bahan. Peralatan dan bahan yang digunakan sesuai yang tertera pada analisa produk.

### **3.2 Pelaksanaan Kegiatan**

#### a. Tahap produksi

Langkah 1 : sediakan alat-alat dan bahan – bahan yang di perlukan untuk membuat sirup dan dodol kersen.

Langkah 2 : untuk membuat sirup, cucilah buah kersen sampai bersih lalu pisahkan daging dengan kulit buahnya. Rebus kersen yang telah dipisahkan dari kulitnya. Tambahkan air dan gula dengan perbandingan, tambahkan kayu manis, garam dan vanili secukupnya. Selama proses perebusan harus terus diaduk. Hilangkan busa yang ada dengan sendok lalu saring kersen yang telah direbus hingga bersih dari ampas dan bijinya.

Langkah 3 : buatlah dodol dengan cara, buah kersen dicuci lalu diblender. Campurkan kersen yang sudah dihancurkan, dengan santan kental (1 butir kelapa/1 kg Kersen), tepung beras ketan 5 % dan gula pasir (jumlahnya menurut selera). Adonan tersebut dimasak hingga agak kering sambil diaduk terus agar tidak lengket pada wajan. Angkat dan masukkan dalam cetakan. Apabila sudah dingin, dipotong-potong dengan ukuran menurut selera.

Langkah 4 : siapkan pot plastik, untuk lapisan paling bawah diisi dengan potongan buah, lalu irisan dodol.

Langkah 5 : taruh es krim diatas potongan-potongan buah tadi.

Langkah 6 : siapkan campuran sirup kersen dengan air sebagai kuah lalu tuangkan diatas es krim.

Langkah 7: sebagai hiasan tambahkan buah kersen yang masih utuh diatasnya

Langkah 8 : SI POT BU DOSEN siap dipasarkan.

#### b. Pemasaran

Target konsumen dari jasa ini adalah mahasiswa UNNES , selain itu juga masyarakat dari berbagai kalangan terutama yang lewat di sekitar MUA karena produk ini kami jual di outlet yang berlokasi di depan MUA. Selain menjual produk di toko , kami juga menerima pesan antar jadi konsumen dari berbagai wilayah dapat dengan mudah mendapatkan produk ini.

### 3.3 Pasca Kegiatan

#### a. Penyusunan Laporan

Proses terakhir adalah menyusun laporan yang berisi analisis dari usaha SI POT BU DOSEN. Analisis ini berupa analisis pasar, untung dan rugi dari usaha ini. Yang diharapkan dari laporan ini dapat dijadikan bahan evaluasi dalam keberlanjutan usaha ini.

## BAB IV. BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN

### 4.1 Rancangan Biaya

Tabel 1. Rekapitulasi Biaya

NO.	Jenis Pengeluaran	Biaya (Rp)
1.	Peralatan penunjang	Rp. 4.631.600,-
2.	Bahan habis pakai	Rp. 5.789.000,-
3.	Perjalanan	R.p. 579.000,-
4.	Lain – lain	R.p. 578.900,-
Jumlah		Rp. 11.597.000,-

Untuk rincian biaya terlampir pada lampiran .

#### 4.2 Jadwal Kegiatan

Kegiatan ini dilaksanakan selama lima bulan, adapun rincian jadwal kegiatan adalah sebagai berikut :

Tabel 2. Jadwal Kegiatan.

No.	Kegiatan	Bulan Ke											
		1				2				3			
1	<b>Pra Kegiatan</b> Perencanaan Produksi	■	■	■	■								
	Persiapan produksi			■	■								
2	<b>Pelaksanaan Kegiatan</b> Tahap Produksi					■	■	■	■				
	Pemasaran							■	■	■	■		
3	<b>Pasca Kegiatan</b> Penyusunan Laporan											■	■

## LAMPIRAN-LAMPIRAN

### Lampiran 1. Biodata Ketua, Anggota dan Dosen Pembimbing

#### A. Identitas Diri Ketua

1	Nama Lengkap	Avira Kristin Mahadewi
2	Jenis Kelamin	P
3	Program Studi	Pendidikan Tata Busana
4	NIM	5401415007
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Sragen, 29 Agustus 1997
6	E-mail	<a href="mailto:Avira_kristi@yahoo.com">Avira_kristi@yahoo.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	085713940869

#### B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SDN 2 Penyangkringan	SMPN 7 Pati	SMK N 3 pati
Jurusan	-	-	Busana Butik
Tahun Masuk- Lulus	2003-2009	2009-2012	2012-2015

#### C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
	-	-	-

#### D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir

No.	Jenis Penghargaan	Institusi Pemberi Penghargaan	Tahun
1.	Juara 1 LKS tingkat Kabupaten	Dinas Pendidikan Kabupaten Pati	2014
2.	Juara 2 OSTN Matematika	Dinas pendidikan Kabupaten Pati	2014

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pengusul,

( Avira Kristin Mahadewi )

**A. Identitas Diri Anggota 1**

1	Nama Lengkap	Ima Selpiana
2	Jenis Kelamin	P
3	Program Studi	Pendidikan Tata Busana
4	NIM	5401415012
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Grobogan, 01 Januari 2015
6	E-mail	<a href="mailto:Ima.selpi20@gmail.com">Ima.selpi20@gmail.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	087833321155

**B. Riwayat Pendidikan**

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD N 1 Jatipohon	SMPN 1 Grobogan	SMKN 1 Purwodadi
Jurusan			Busana Butik
Tahun Masuk- Lulus	2003 – 2009	2009 – 2012	2012 – 2015

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat

**D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir**

No.	Jenis Penghargaan	Institusi Pemberi Penghargaan	Tahun
1.	-	-	-

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pengusul,

( Ima selpiana )

**A. Identitas Diri Anggota 2**

1	Nama Lengkap	Kartini
2	Jenis Kelamin	P
3	Program Studi	Pendidikan Tata Busana
4	NIM	5401415013
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Sragen, 11 Oktober 1996
6	E-mail	<a href="mailto:Khaertiny1996@gmail.com">Khaertiny1996@gmail.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	085226030629

**B. Riwayat Pendidikan**

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SDN Cangkol 1	SMPN 1 Plupuh	SMKN 1 Plupuh
Jurusan	-	-	Busana Butik
Tahun Masuk-Lulus	2003-2009	2009-2012	2012-2015

**C. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir**

No.	Jenis Penghargaan	Institusi Pemberi Penghargaan	Tahun
1.	Juara 3 OSTN	Dinas Pendidikan Kabupaten Sragen	2014

**D. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
	-	-	-

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pengusul,

(Kartini)

**A. Identitas Diri Anggota 3**

1	Nama Lengkap	Winda Yuliana
2	Jenis Kelamin	P
3	Program Studi	Pendidikan Tata Busana
4	NIM	5401415001
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Pemalang, 05 Juli 1997
6	E-mail	<a href="mailto:Awindawin579@gmail.com">Awindawin579@gmail.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	083861762071

**B. Riwayat Pendidikan**

	<b>SD</b>	<b>SMP</b>	<b>SMA</b>
Nama Institusi	SDN 05 Widodaren	SMPN 3 Petarukan	SMKN 1 Ampelgading
Jurusan			Busana Butik
Tahun Masuk-Lulus	2003 – 2009	2009 – 2012	2012 – 2015

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
	-	-	-

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pengusul,

( Winda Yuliana )

**A. Identitas Diri Anggota 4**

1	Nama Lengkap	Anggun Safitri Febriani
2	Jenis Kelamin	P
3	Program Studi	Pendidikan Tata Boga
4	NIM	5401414026
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Kebumen, 17 Februari 1997
6	E-mail	<a href="mailto:Boga1.Anggunsafitri@gmail.com">Boga1.Anggunsafitri@gmail.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	083842951654

**B. Riwayat Pendidikan**

	<b>SD</b>	<b>SMP</b>	<b>SMA</b>
Nama Institusi	SDN Sendangguwo 01	SMPN 39 Semarang	SMKN 6 Semarang
Jurusan			Tata Boga
Tahun Masuk-Lulus	2002-2008	2008-2011	2011-2014

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
	-	-	-

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pengusul,

( Anggun Safitri Febriani )

**A. Identitas Diri Dosen Pembimbing**

1	Nama Lengkap	Dra. Dyah Nurani M.Kes
2	Jenis Kelamin	P
3	Jabatan Fungsional	Dosen
4	NIDN	0010076013
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Yogyakarta, 10 Juli 1960
6	E-mail	<a href="mailto:ibunyailham@gmail.com">ibunyailham@gmail.com</a>
7	Nomor Telepon/HP	081575173307

**B. Riwayat Pendidikan**

	<b>SD</b>	<b>SMP</b>	<b>SMA</b>
<b>Nama Institusi</b>	<b>SDN 6 Salatiga</b>	<b>PPSP unit 2 Salatiga</b>	<b>SMAN 1 Salatiga</b>
<b>Jurusan</b>			<b>IPS</b>
<b>Tahun Masuk-Lulus</b>	1967-1973	1973-1975	1975-1978

	<b>S1</b>	<b>S2</b>	
<b>Nama Perguruan Tinggi</b>	<b>IKIP Semarang</b>	<b>UNAIR Surabaya</b>	
<b>Bidang Ilmu</b>	<b>PKK</b>	<b>Kesehatan dan gizi masyarakat</b>	

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi.

Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM-K 2016.

Semarang, 8 Oktober 2015

Pembimbing,

(Dra. Dyah Nurani M.Kes)

## Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan

### 1. Peralatan Penunjang

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan	Jumlah
Sewa tempat usaha	Tempat usaha	3 bulan	Rp. 500.000,-	Rp. 1.500.000,-
Pisau	Alat pemotong dodol, buah, dll	4 buah	Rp. 10.000,-	Rp. 40.000,-
Cetakan es krim	Mencetak bola es krim	1 buah	Rp. 50.000,-	Rp. 50.000,-
Pot plastik	Tempat “si pot bu dosen”	125 lusin	Rp. 10.000,-	Rp.125.000,-
Blender	Untuk membuat sirup	1 buah	Rp. 150.000,-	Rp. 150.000,-
Talenan	Untuk alas memotong buah dan dodol	2 buah	Rp. 5.000,-	Rp. 10.000,-
Mangkok	Tempat buah kersen yang telah dicuci	2 buah	Rp. 7.500,-	Rp. 15.000,-
Kursi	Tempat duduk penjual dan pembeli	7 buah	Rp. 15.000,-	Rp. 105.000,-
Sendok	Untuk memudahkan pembeli mengkonsumsi produk	126 lusin	Rp. 3.000,-	Rp. 378.000,-
Sedotan besar	Untuk memudahkan konsumen menikmati	3 bungkus	Rp. 2.500,-	Rp. 7.500,-

	produk			
Plastik kresek	Untuk memudahkan pelanggan membawa cup es	3 pack	Rp. 7.500,-	Rp. 22.500,-
Stop kontak	Untuk mengalirkan listrik	1 buah	Rp. 30.000,-	Rp. 30.000,-
Galon air	Untuk tempat air membuat sirup	1 buah	Rp. 50.000,-	Rp. 50.000,-
Pompa galon	Untuk memudahkan mengambil air dari gallon	1 buah	Rp. 25.000,-	Rp. 25.000,-
Pengaduk kayu	Untuk mengaduk dodol	1 buah	Rp. 10.000,-	Rp. 10.000,-
Kompor gas	Untuk pembuatan sirup dan dodol	1 buah	Rp. 250.000,-	Rp. 250.000,-
Tabung gas	Alat pelengkap kompor gas	1 buah	Rp. 150.000,-	Rp. 150.000,-
Cetakan buah	Alat untuk membuat bola-bola buah	4 buah	Rp. 10.000,-	Rp. 40.000,-
Wajan	Alat untuk membuat dodol	1 buah	Rp. 30.000,-	Rp. 30.000,-
Panci	Alat untuk merebus sirup	1 buah	Rp. 25.000,-	Rp. 25.000,-
Cetakan dodol	Untuk tempat	1 buah	Rp. 20.000,-	Rp. 20.000,-

	dodol matang sebelum di potong			
Ember	Untuk tempat mencuci peralatan yang kotor	2 buah	Rp. 20.000,-	Rp. 40.000,-
Gerobak	Tempat peralatan dan bahan-bahan es serbu dosen	1 buah	Rp. 1.500.000,-	Rp. 1.500.000,-
Kain serbet	Untuk membersihkan dan alas tangan ketika mengangkat wajan panas	3 buah	Rp. 5.000,-	Rp. 15.000,-
Teko air	Untuk menyimpan air sirup	1 buah	Rp. 15.000,-	Rp. 15.000,-
Tempat sampah	Untuk tempat membuang sampah	1 buah	Rp. 5.000,-	Rp. 5.000,-
Toples buah	Untuk tempat buah yang sudah dicetak	4 buah	Rp. 15.000,-	Rp. 60.000,-
Sendok buah besar	Untuk mengambil buah dari toples	3 buah	Rp. 5.000,-	Rp. 15.000,-
SUB TOTAL				Rp. 4.631.600,-

## 2. Bahan Habis Pakai

Material	Justifikasi	Kuantitas	Harga Satuan	Jumlah
----------	-------------	-----------	--------------	--------

	Pemakaian			
Buah kersen	Bahan utama pembuatan sirup dan dodol	10 kg	Rp. 15.000,-	Rp. 150.000,-
Buah melon	Untuk campuran dalam es serbu dosen	7 buah	Rp. 15.000,-	Rp. 105.000,-
Buah pepaya	Untuk campuran dalam es serbu dosen	8 buah	Rp. 6.000,-	Rp. 48.000,-
Buah nangka	Untuk campuran dalam es serbu dosen	5 buah	Rp. 30.000,-	Rp. 150.000,-
Tepung beras ketan	Untuk bahan pendukung pembuatan dodol	12 kg	Rp. 20.000,-	Rp. 240.000,-
Gula jawa	Untuk pemanis dalam pembuatan dodol	12 kg	Rp. 15.000,-	Rp. 180.000,-
Gula pasir	Untuk pemanis sirup	12 kg	Rp. 10.000,-	Rp. 120.000,-
Santan kelapa	Untuk bahan pembuatan dodol	12 buah	Rp. 10.000,-	Rp. 120.000,-
Es krim	Untuk isi es pot	3 kg	Rp. 1.000.000,-	Rp. 3.000.000,-
Kayu manis	Bahan pelengkap pembuatan sirup	1 kg	Rp. 10.000,-	Rp. 10.000,-
Vanili	Bahan peengkap pembuatan	12 bungkus	Rp. 1.000,-	Rp. 12.000,-

	sirup			
Garam	Bahan pelengkap pembuatan dodol dan sirup	250 gram	Rp. 1.500,-	Rp. 1.500,-
Susu cair	Bahan pengganti sirup	9 kaleng	Rp. 8.000,-	Rp. 75.000,-
Sabun cuci piring	Untuk mencuci peralatan kotor	600 ml	Rp. 8.000,-	Rp. 8.000,-
Isi ulang galon	Bahan pembuat air sirup	10 galon	Rp. 5.000,-	Rp. 50.000,-
Isi ulang gas	Untuk pelengkap kompor	4 tabung	Rp. 25.000,-	Rp. 100.000,-
SUB TOTAL				Rp. 5.789.500,-

### 3. Perjalanan

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan	Jumlah
Dari UNNES-pasar Johar	Pra kegiatan Pencarian bahan baku, persiapan peralatan produksi. (PP)	4 orang 3 kali	Rp. 17.000,-	Rp. 204.000,-
Dari kos - MUA	Pelaksanaan kegiatan Survei pelaksanaan kegiatan, pelaksanaan kegiatan, transportasi Pemindahan produk ke toko. (PP)	5 orang 6 kali	Rp. 5.000,-	Rp. 150.000,-
Dari UNNES-	Pasca kegiatan	4 orang	Rp. 17.000,-	Rp. 340.000,-

Pasar Johar	Transportasi kegiatan promosi, transportasi survei bulanan. (PP)	5 kali		
SUB TOTAL				Rp. 579.000,-

#### 4. Lain – lain

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan	Jumlah
Listrik	Selama Produksi	3 bulan	Rp. 50.000	Rp. 150.000,-
Promosi dengan pamflet, banner. pameran	X Pra kegiatan, pelaksanaan kegiatan, pasca kegiatan.	Pamflet art paper 120 gram 50 lembar, X-Banner ukuran 80 x 180 2 lembar, pameran	@Pamflet Rp. 2000, @X-Banner Rp. 70.000,- , pameran Rp. 300.000	Rp. 348.000,-
Penyusunan laporan	penjilidan proposal, Penggandaan proposal, pengarsipan proposal,.	Penjilidan 4 buah, Penggandaan 4 buah, pengarsipan 1 buah.	@penjilidan Rp. 5.000,- , @penggandaan Rp. 10.000,- , pengarsipan Rp. 70.000,-	Rp. 80.900,-
SUB TOTAL ( Rp )				Rp. 578.900,-

### Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Kegiatan dan Pembagian Tugas

No	Nama / NIM	Program Studi	Bidang Ilmu	Alokasi Waktu (jam/minggu)	Uraian Tugas
1	Avira Kristin Mahadewi /5401415007	Pendidikan Tata Busana	Pendidikan Kesejahteraan Keluarga	6 Jam / Minggu	Studi literatur, Melakukan perumusan masalah, Evaluasi hasil diskusi, Membuat desain konsep.
2	Winda Yuliana /5401415001	Pendidikan Tata Busana	Pendidikan Kesejahteraan Keluarga	6 Jam / Minggu	Membuat draft karya tulis, Membuat desain konsep, Menganalisis desain konsep.
3	Anggun Safitri Febriani /5401414026	Pendidikan Tata Boga	Pendidikan Kesejahteraan Keluarga	4 jam / Minggu	publikasi sosmed:fb, twitter, IG, web.
4	Ima Selpian /5401415012	Pendidikan Tata Busana	Pendidikan kesejahteraan keluarga	5 jam / Minggu	Sekretaris, marketing, manajemen keuangan.
5	Kartini /5401415013	Pendidikan Tata Busana	Pendidikan Kesejahteraan Keluarga	5 jam / Minggu	Print, Studi literatur, Penyempurnaan desain konsep,

#### Lampiran 4. Surat Pernyataan Ketua Peneliti/Pelaksana



**KEMENTIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS NEGERI SEMARANG**

Gedung H : Kampus Sekaran - Gunung Pati – Semarang

Pembantu Rektor Bidang Kemahasiswaan

Email: [pr3@unnes.ac.id](mailto:pr3@unnes.ac.id) Telp/Fax: (024) 8508003

#### SURAT PERNYATAAN KETUA PENELITI/PELAKSANA

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Avira kristin Mahadewi

NIM : 5401415007

Program Studi : Pendidikan Tata Busana

Fakultas : Teknik

Dengan ini menyatakan bahwa usulan PKM KEWIRAUSAHAAN saya dengan judul:

**“SI POT BU DOSEN ( Es Krim Pot Buah dengan Dodol dan Sirup Kersen)”**  
yang diusulkan untuk tahun anggaran 2016 **bersifat original dan belum pernah dibiayai oleh lembaga atau sumber dana lain.**

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku dan mengembalikan seluruh biaya penelitian yang sudah diterima ke kas negara.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Semarang, 8 Oktober 2015

Mengetahui,

Yang menyatakan,

Pembantu Rektor Bidang Kemahasiswaan,

Meterai Rp6.000

(Dr. Bambang Budi Raharjo, M.si)  
NIP.196012171986011001

Avira Kristin Mahadewi  
NIM. 5401415007